

# Les partenariats public-privé en santé animale

## Expériences et conseils

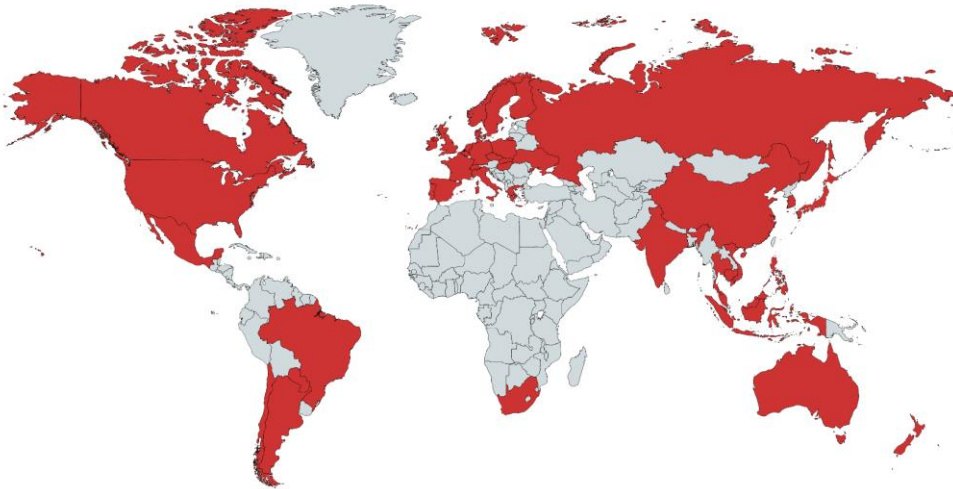
Carel du Marchie Sarvaas  
HealthforAnimals (directeur général)  
Octobre 2021



# Qu'est-ce que HealthforAnimals?

29 associations régionales et nationales  
présentes dans 40 pays

Les 10 plus grandes entreprises de santé animale  
présentes dans plus de 100 pays



Vaccins, produits antiparasitaires, services de diagnostics numériques, antibiotiques, etc.



# Partenaires et plateformes

## Organisations internationales gouvernementales



## Organismes caritatifs et de recherche



## Produits vétérinaires + aliments du bétail et des humains



# Types de PPP dans lesquels les entreprises sont activement engagées

## Formation vétérinaire

- Partenariats avec gouvernements ou universités, programmes de « formation des formateurs » – accent sur les médecins vétérinaires/paraprofessionnels vétérinaires
- Utilité : Étend les connaissances vétérinaires aux régions mal desservies
- Exemple : Initiative ALPHA de Zoetis

## Dons de produits

- Partenariats souvent axés sur les maladies zoonotiques aiguës qui menacent les populations locales
- Utilité : Bénéficient directement à la santé publique tout en aidant les gouvernements à comprendre la prévention
- Exemples : Dons de vaccins antirabiques en Afrique de l'Est

## Développement d'infrastructures

- Infrastructures matérielles comme la chaîne du froid ou « infrastructures du savoir » comme la formation réglementaire
- Utilité : Crée le cadre de base nécessaire pour que des produits vétérinaires de qualité se rendent jusqu'aux animaux/fermes dans le besoin. Mène à des améliorations de la santé, de l'économie, etc.
- Exemple : Initiative « Last Mile » de Boehringer Ingelheim

## Série d'ateliers pour les régulateurs de la santé animale dans le monde

### Partenaires

- HealthforAnimals, Fondation Bill et Melinda Gates
- Régulateurs d'Afrique et d'Asie du Sud

### Les bases

- Objectifs : Réunir des régulateurs de régions développées et en développement à des fins de réseautage et de partage du savoir; chercher à forger des liens pour aider les régulateurs inexpérimentés à apprendre de collègues sur d'autres marchés; favoriser une plus grande convergence réglementaire par l'adoption de pratiques exemplaires éprouvées
- Exécution : Ateliers donnés par des régulateurs chevronnés venant de marchés développés qui peuvent offrir de la formation à leurs collègues

### Résultats

- Ateliers de trois semaines échelonnés sur trois ans ayant abouti à une conférence publique en Inde
- 140 régulateurs ont été joints
- A contribué à forger des liens et des réseaux indépendants entre les régulateurs
- A mené à la création de VetMed.World, une ressource de premier plan sur les pratiques réglementaires exemplaires

## Projet de formation de paraprofessionnels vétérinaires en Afrique subsaharienne

### Partenaires

- HealthforAnimals, programme de l'EuFMD de la FAO, Association mondiale vétérinaire

### Les bases

- Vue d'ensemble : Former des paraprofessionnels vétérinaires sur trois marchés de l'Afrique subsaharienne à la reconnaissance des maladies et aux pratiques commerciales durables
- Objectif : Améliorer les soins aux animaux au palier local et aider les médecins vétérinaires à se bâtir une clientèle prospère à long terme
- Exécution : Série d'ateliers de type « formation des formateurs » avec des outils de suivi numériques pour mesurer l'assimilation des compétences et leur utilisation à long terme

### Résultats escomptés

- Des milliers de médecins vétérinaires formés en Afrique
- Adoption accrue des soins préventifs sur des marchés clés
- Santé et bien-être animal améliorés
- Reconnaissance accrue de la valeur des produits de santé animale de qualité

## **Repérer les domaines où la collaboration est logique et nécessaire à la réussite**

- les domaines qui nécessitent une contribution gouvernementale (infrastructures, services vétérinaires publics, amélioration de l'action humanitaire ou du bien-être, soutien politique, etc.)

## **Éviter les domaines où soit le secteur public, soit le secteur privé peut mieux agir seul**

- les domaines où le secteur privé s'avère plus rapide et efficace, comme la mise au point de nouveaux produits ou la capacité d'agir rapidement à grande échelle

## **Partager ouvertement ses motivations et ses attentes avec ses partenaires avant de commencer**

- cela favorise dès le départ une compréhension claire des objectifs et des contraintes de chacun
- il faut reconnaître et respecter le fait que des motivations différentes n'en sont pas moins légitimes
- les entités publiques sont mues par des objectifs publics; les entités privées en partagent un grand nombre, mais ont aussi une logique d'entreprise

## **Faire preuve de patience avec les processus et les règles, être clair sur le budget**

- les processus internes (y compris financiers) du secteur public nécessitent plus de temps que ceux du secteur privé
- tant les entités publiques que privées ont des règles internes à respecter – partager les informations à temps
- l'aspect financier est délicat : il faut être clair dès le départ sur le budget et le partage des coûts

## **S'engager à long terme, mais s'entendre sur des projets limités dans le temps**

- il est bon que le secteur privé démontre son engagement à long terme envers les objectifs publics
- la réussite du secteur privé est dans l'intérêt du secteur public
- il est de bonne pratique d'avoir une date de début et de fin pour les projets – il est toujours possible de les prolonger ou de les annuler



[HealthforAnimals.org](http://HealthforAnimals.org)  
[Resources.Healthforanimals.org](http://Resources.Healthforanimals.org)



[Twitter.com/Health4Animals](https://twitter.com/Health4Animals)



[Facebook.com/HealthfrAnimals](https://facebook.com/HealthfrAnimals)



[Linkedin.com/company/HealthforAnimals](https://linkedin.com/company/HealthforAnimals)